

GRUPE CANACCORD GENUITY INC. ANNONCE SES RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2019

Compte non tenu des éléments importants, résultat par action ordinaire de 0,23 \$¹ au deuxième trimestre

(Tous les montants sont en dollars canadiens, sauf indication contraire.)

TORONTO, le 13 novembre 2018 – Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2019, clos le 30 septembre 2018, Groupe Canaccord Genuity Inc. (« Canaccord Genuity » ou la « Société »; TSX : CF) a généré des produits des activités ordinaires de 300,0 millions \$. Compte non tenu des éléments importants¹, la Société a comptabilisé un résultat net³ de 28,9 millions \$, ou un résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires² (0,23 \$ par action ordinaire). Compte tenu de tous les éléments importants, selon les IFRS, la Société a comptabilisé un résultat net³ de 13,1 millions \$, ou un résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires² de 10,6 millions \$ (0,09 \$ par action ordinaire).

« J'ai le plaisir d'annoncer qu'il s'agit du quatrième trimestre consécutif qui présente une forte croissance des bénéfices d'un exercice à l'autre, stimulée par un excellent rendement financier et commercial, a déclaré Dan Daviau, président et chef de la direction de Groupe Canaccord Genuity Inc. Compte tenu des efforts que nous déployons pour accroître l'apport de nos activités mondiales de gestion de patrimoine et augmenter sans cesse notre part de marché dans nos activités sur les marchés des capitaux, nous demeurons optimistes quant aux possibilités d'affaires à venir et à notre capacité à dégager des rendements supérieurs pour nos actionnaires. »

Deuxième trimestre de l'exercice 2019 par rapport au deuxième trimestre de l'exercice 2018

- Produits des activités ordinaires de 300,0 millions \$, en hausse de 56,6 %, ou 108,5 millions \$, par rapport à 191,5 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, charges de 261,9 millions \$, en hausse de 40,7 %, ou 75,7 millions \$, comparativement à 186,2 millions \$¹
- Charges de 280,3 millions \$, en hausse de 41,1 %, ou 81,7 millions \$, en regard de 198,6 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, résultat par action ordinaire (« RPA ») après dilution de 0,23 \$, par rapport à un résultat par action ordinaire de 0,01 \$¹
- Compte non tenu des éléments importants, résultat net³ de 28,9 millions \$, comparativement à un résultat net³ de 3,5 millions \$¹
- Résultat net³ de 13,1 millions \$, comparativement à une perte nette³ de 7,3 millions \$
- RPA après dilution de 0,09 \$, par rapport à une perte par action ordinaire de 0,11 \$

¹ Les chiffres ne tenant pas compte des éléments importants sont des mesures non conformes aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la page 6.

² Le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires correspond au résultat net ajusté en fonction des participations ne donnant pas le contrôle et des dividendes sur actions privilégiées.

³ Avant les participations ne donnant pas le contrôle et les dividendes sur actions privilégiées.

Deuxième trimestre de l'exercice 2019 par rapport au premier trimestre de l'exercice 2019

- Produits des activités ordinaires de 300,0 millions \$, en hausse de 9,5 %, ou 25,9 millions \$, par rapport à 274,1 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, charges de 261,9 millions \$, en hausse de 7,0 %, ou 17,1 millions \$, comparativement à 244,8 millions \$¹
- Charges de 280,3 millions \$, en hausse de 11,1 %, ou 28,1 millions \$, en regard de 252,2 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, RPA après dilution de 0,23 \$, par rapport à un RPA après dilution de 0,19 \$¹
- Compte non tenu des éléments importants, résultat net³ de 28,9 millions \$, comparativement à un résultat net³ de 25,0 millions \$¹
- Résultat net³ de 13,1 millions \$, comparativement à un résultat net³ de 18,6 millions \$
- RPA après dilution de 0,09 \$, par rapport à un résultat par action ordinaire de 0,14 \$

Cumul de l'exercice 2019 par rapport à la période correspondante de 2018 (Semestre clos le 30 septembre 2018 par rapport au semestre clos le 30 septembre 2017)

- Produits des activités ordinaires de 574,2 millions \$, en hausse de 46,7 %, ou 182,8 millions \$, par rapport à 391,4 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, charges de 506,7 millions \$, en hausse de 32,2 %, ou 123,5 millions \$, comparativement à 383,2 millions \$¹
- Charges de 532,5 millions \$, en hausse de 33,1 %, ou 132,3 millions \$, en regard de 400,2 millions \$
- Compte non tenu des éléments importants, résultat par action après dilution de 0,41 \$, par rapport à un résultat par action après dilution de 0,00 \$¹
- Compte non tenu des éléments importants, résultat net³ de 53,9 millions \$, comparativement à un résultat net³ de 5,2 millions \$¹
- Résultat net³ de 31,8 millions \$, comparativement à une perte nette³ de 9,8 millions \$
- RPA après dilution de 0,23 \$, par rapport à une perte par action ordinaire de 0,16 \$

Situation financière à la fin du deuxième trimestre de l'exercice 2019 comparativement au quatrième trimestre de l'exercice 2018

- Solde de la trésorerie et des équivalents de trésorerie de 897,3 millions \$, en hausse de 34,5 millions \$ par rapport à 862,8 millions \$
- Fonds de roulement de 604,8 millions \$, en hausse de 29,2 millions \$ par rapport à 575,6 millions \$
- Total des capitaux propres de 798,1 millions \$, en baisse de 43,3 millions \$ en regard de 841,4 millions \$
- Valeur comptable par action ordinaire après dilution de 5,69 \$, en baisse de 0,02 \$ par rapport à 5,71 \$⁴
- Le 13 novembre 2018, le conseil d'administration a approuvé un dividende de 0,01 \$ par action ordinaire, payable le 10 décembre 2018 aux actionnaires inscrits le 30 novembre 2018.
- Le 13 novembre 2018, le conseil d'administration a approuvé un dividende en espèces de 0,24281 \$ par action privilégiée de série A payable le 31 décembre 2018 aux actionnaires inscrits le 14 décembre 2018 ainsi qu'un dividende en espèces de 0,31206 \$ par action privilégiée de série C payable le 31 décembre 2018 aux actionnaires inscrits le 14 décembre 2018.

⁴) Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la page 6.

SOMMAIRE DES ACTIVITÉS

Siège social

- Le 10 août 2018, la Société a annoncé le dépôt d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPRCNA ») qui lui permet de racheter, du 15 août 2018 au 14 août 2019, des actions ordinaires de la Société, par l'intermédiaire de la Bourse de Toronto et de systèmes de négociation parallèles canadiens. Grâce à cette démarche, la Société peut racheter de ses actions ordinaires à des fins d'annulation. Le nombre maximal d'actions pouvant être rachetées représente 5,0 % des actions ordinaires en circulation de la Société lors du dépôt de l'OPRCNA. Au cours du semestre clos le 30 septembre 2018, 152 200 actions ont été achetées et annulées dans le cadre de l'OPRCNA en vigueur du 15 août 2017 au 14 août 2018, et 26 700 actions ont été achetées et annulées dans le cadre de l'OPRCNA actuelle.
- Le 10 août 2018, la Société a conclu l'acquisition précédemment annoncée d'une participation en actions supplémentaire de 30 % dans Canaccord Genuity (Australia) Limited dont les activités sont axées sur les marchés des capitaux et la gestion de patrimoine en Australie. La transaction a augmenté la participation de la Société dans Canaccord Genuity (Australia) Limited pour la faire passer de 50 % à 80 %. La contrepartie d'acquisition de 37,0 millions \$ (38,5 millions \$ AU) comprenait un montant de 14,4 millions \$ (15,0 millions \$ AU) au comptant, un billet payable de 5,8 millions \$ (6,0 millions \$ AU) et l'émission de 2 331 132 actions d'un capital de 16,8 millions \$ (17,5 millions \$ AU). Les actions seront assujetties à une convention d'entiercement de trois ans et libérées chaque année.
- Le 22 août 2018, la Société a réalisé la clôture de son placement par voie de prise ferme de débentures subordonnées de premier rang non garanties convertibles, mobilisant ainsi un produit brut de 59 225 000 \$ (les « débentures offertes »). Parallèlement, la Société a réalisé la clôture de son placement privé sans courtier avec un important gestionnaire d'actifs canadien, mobilisant un produit brut de 73 500 000 \$, lequel combiné avec le produit brut issu des débentures offertes, représente un montant en capital total de 132 725 000 \$ (conjointement avec les débentures offertes, les « débentures convertibles »). Le produit du placement privé sans courtier a servi à rembourser les débentures convertibles émises en 2016 d'un montant en capital de 60 000 000 \$ et une prime de 13 500 000 \$ pour un total de 73 500 000 \$. Les débentures convertibles portent intérêt au taux annuel de 6,25 %, les intérêts étant payables semestriellement le dernier jour de décembre et de juin de chaque année à compter du 31 décembre 2018. Les débentures convertibles peuvent être converties, au gré du porteur, en actions ordinaires de la Société au prix de conversion de 10,00 \$ par action ordinaire. Les débentures convertibles viendront à échéance le 31 décembre 2023 et pourront être rachetées par la Société dans certaines circonstances à compter du 31 décembre 2021.
- La Société a convenu de conclure un partenariat stratégique avec Family Office Network (« FON »), un des plus importants réseaux de bureaux de gestion de patrimoine et d'investisseurs à valeur nette très élevée à l'échelle mondiale. Le canal de distribution du FON est composé de plus de 10 000 membres issus d'environ 30 associations régionales de FON dans le monde. Ce partenariat contribuera au renforcement du canal de distribution de Canaccord Genuity en ce qui a trait aux nouvelles émissions et aux autres offres de produits à même ses segments verticaux clés dans le cadre de ses activités sur les marchés des capitaux et de gestion de patrimoine.

Marchés des capitaux

- Canaccord Genuity a généré des produits des activités ordinaires de 178,7 millions \$ et, après les imputations intersectorielles et compte non tenu des éléments importants, a enregistré un résultat net avant impôt sur le résultat de 24,9 millions \$¹.
- Canaccord Genuity a été chef de file ou cochef de file pour 50 transactions à l'échelle internationale, lesquelles lui ont permis de mobiliser un produit de 2,1 milliards \$ CA⁵ au cours du T2/19.
- Au cours du T2/19, englobant les 50 transactions menées à l'échelle internationale, Canaccord Genuity a participé à un total de 84 transactions de financement de sociétés dans le monde, mobilisant ainsi un produit total de 7,1 milliards \$ CA⁵.
 - Au cours du T2/19, les transactions de financement de sociétés importantes pour Canaccord Genuity ont compris les suivantes :
 - Une transaction de 129,4 millions \$ US pour Forty Seven, Inc.
 - Une transaction de 110,4 millions \$ US pour Y-mAbs Therapeutics au Nasdaq
 - Une transaction de 107,5 millions \$ US pour Neuronetics Inc. au Nasdaq
 - Un premier appel public à l'épargne de 115,1 millions \$ CA pour Charlotte's Web Holdings, Inc. à la Bourse des valeurs canadiennes
 - Une transaction de 78,0 millions \$ US pour STAAR Surgical Company au Nasdaq
 - Une transaction de 89,0 millions \$ CA pour Green Growth Brands Ltd.
 - Une transaction de 80,3 millions \$ CA pour Green Thumb Industries
 - Une transaction de 76,4 millions \$ CA pour Osisko Mining à la Bourse de Toronto
 - Une transaction de 75,0 millions \$ AU pour Audinate Group Limited à la Bourse d'Australie
 - Une transaction de 70,0 millions \$ AU pour Nearmap Ltd. à la Bourse d'Australie
 - Une transaction de 65,6 millions \$ CA pour Trulieve à la Bourse des valeurs canadiennes
 - Une transaction de 64,2 millions £ pour The Renewables Infrastructure Group Limited à la Bourse de Londres
 - Une transaction de 48,9 millions \$ US pour Savara Inc. au Nasdaq
 - Une transaction de 46,2 millions \$ US pour Adesto Technologies Inc.
 - Une transaction de 46,0 millions \$ CA pour Canaccord Genuity Growth Corp. à la Bourse de Toronto
 - Une transaction de 40,3 millions \$ CA pour PRO Real Estate Trust à la Bourse de Toronto
 - Une transaction de 40,0 millions \$ AU pour Dacian Gold Limited
 - Une transaction de 37,4 millions \$ CA pour Maricann Group Inc. à la Bourse des valeurs canadiennes
 - Une transaction de 33,4 millions \$ AU pour AusCann Group Holdings Ltd.
 - Une transaction de 26,8 millions \$ AU pour Healthia Group Limited
 - Une transaction de 25,0 millions \$ AU pour Primero Group Limited à la Bourse d'Australie
 - Une transaction de 33,0 millions \$ CA pour CannaRoyalty Corp. à la Bourse des valeurs canadiennes
 - Une transaction de 25,1 millions \$ CA pour Growforce Holdings Inc. à la Bourse des valeurs canadiennes
 - Une transaction de 24,2 millions £ pour Bonhill Group plc
 - Une transaction de 20,6 millions \$ CA pour Regulus Resources Inc.
 - Une transaction de 17,3 millions \$ CA pour Friday Night Inc. à la Bourse des valeurs canadiennes
- Au Canada, Canaccord Genuity a participé à la mobilisation de 233,8 millions \$ pour des émissions d'obligations gouvernementales et d'obligations de sociétés au cours du T2/19.
- Canaccord Genuity a généré des produits tirés des services de consultation de 43,9 millions \$ au cours du T2/19, en hausse de 13,5 millions \$, ou 44,2 %, par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent.

⁵⁾ Transactions de plus de 1,5 million \$. Données de la Société.

- Au cours du T2/19, les transactions de fusions et acquisitions et de consultation importantes ont compris les suivantes :
 - Conseiller de ABCann Global Corporation dans le cadre de son acquisition de Canna Farms Limited pour un montant de 133 millions \$ CA
 - Conseiller de Adesto Technologies Corporation dans le cadre de son acquisition de Echelon Corporation
 - Conseiller de Connance dans le cadre de sa vente à Waystar Health, société de portefeuille de Bain Capital Private Equity
 - Conseiller de DHX Media dans le cadre de sa vente d'une participation minoritaire de 185 millions \$ dans Peanuts à Sony Music
 - Conseiller de Fluence dans le cadre de son acquisition par OSRAM Licht
 - Conseiller de Hyperblock Technologies Corp. dans le cadre de son acquisition de 106 millions \$ CA de CryptoGlobal Corp.
 - Conseiller de Iatric Systems dans le cadre de sa vente à Harris Computer Systems, filiale de Constellation Software
 - Conseiller de kSaria dans le cadre de sa vente à Behrman Capital
 - Conseiller de LBO France et de LFPI dans le cadre la vente de Eminence à Delta Galil
 - Conseiller de MBO Partenaires dans le cadre de l'acquisition de Groupe LT
 - Conseiller de MedReleaf Corp. dans le cadre de sa vente à Aurora Cannabis Inc. pour un montant de 3,2 milliards \$ CA
 - Conseiller de Naxicap Partners dans le cadre de la vente de 2R Holding à Eurazeo PME
 - Conseiller de Precedent Health dans le cadre de sa vente à SpecialtyCare
 - Conseiller de South32 dans le cadre de son acquisition de Arizona Mining

Gestion de patrimoine Canaccord Genuity (mondial)

- À l'échelle mondiale, Gestion de patrimoine Canaccord Genuity a généré des produits des activités ordinaires de 116,1 millions \$ au T2/19.
- Les actifs sous administration au Canada et les actifs sous gestion au Royaume-Uni et en Europe et en Australie totalisaient 65,8 milliards \$ à la fin du T2/19⁴, une légère diminution de 0,6 % par rapport à 66,2 milliards \$ à la fin du T1/19 et une augmentation de 20,8 % par rapport à 54,5 milliards \$ à la fin du T2/18.

Gestion de patrimoine Canaccord Genuity (Amérique du Nord)

- Gestion de patrimoine Canaccord Genuity (Amérique du Nord) a généré des produits des activités ordinaires de 52,2 millions \$ et, après les imputations intersectorielles et avant impôt, a comptabilisé un résultat net de 7,7 millions \$ au T2/19.
- Les actifs sous administration au Canada totalisaient 19,7 milliards \$ au 30 septembre 2018, en hausse de 4,4 % en regard de 18,9 milliards \$ à la fin du trimestre précédent et de 54,3 % en regard de 12,8 milliards \$ à la fin du T2/18⁴.
- Les actifs sous gestion au Canada (discrétionnaires) totalisaient 4,2 milliards \$ au 30 septembre 2018, en hausse de 11,7 % en regard de 3,7 milliards \$ à la fin du trimestre précédent, et de 54,7 % en regard de 2,7 milliards \$ à la fin du T2/18⁴. Ces actifs sont inclus dans les actifs totaux sous administration.

- Gestion de patrimoine Canaccord Genuity comptait 150 équipes de conseillers⁶ à la fin du T2/19, soit deux équipes de plus qu'au 30 juin 2018, et seize équipes de plus qu'au 30 septembre 2017.

Gestion de patrimoine Canaccord Genuity (Royaume-Uni et Europe)

- Les activités de gestion de patrimoine au Royaume-Uni et en Europe ont généré des produits des activités ordinaires de 63,9 millions \$ et, après les imputations intersectorielles et compte non tenu des éléments importants, ont affiché un résultat net de 13,0 millions \$ avant impôt au T2/19¹.
- Les actifs sous gestion (discrétionnaires et non discrétionnaires) ont atteint 45,2 milliards \$ (26,9 milliards £) au 30 septembre 2018, en baisse de 2,6 % en regard de 46,4 milliards \$ (26,9 milliards £) à la fin du trimestre précédent et en hausse de 10,9 % par rapport à 40,8 milliards \$ (24,4 milliards £) au 30 septembre 2017⁴. En monnaie locale (livre sterling), les actifs sous gestion au 30 septembre 2018 avaient légèrement augmenté de 0,1 % par rapport à ceux au 30 juin 2018 et de 10,2 % par rapport à ceux au 30 septembre 2017⁴.

Mesures non conformes aux IFRS

Les mesures non conformes aux Normes internationales d'information financière (« IFRS ») présentées comprennent les actifs sous administration, les actifs sous gestion, la valeur comptable par action ordinaire après dilution et des chiffres qui ne tiennent pas compte des éléments importants. Les éléments importants correspondent aux frais de restructuration, à l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'un regroupement d'entreprises, à la dépréciation du goodwill et d'autres actifs, aux éléments de la charge liée aux acquisitions, qui comprennent les frais comptabilisés dans le cadre de projets d'acquisition réalisés ou non, les profits et pertes liés aux cessions d'activités, y compris la comptabilisation de profits de change réalisés à la cession d'établissements à l'étranger, certaines charges comptables liées à la modification apportée au régime d'intéressement à long terme de la Société comptabilisées à compter du 31 mars 2018, certains coûts relatifs aux mesures incitatives liés à l'acquisition de Hargreave Hale, une perte liée à l'extinction des débetures convertibles à des fins comptables, ainsi que certains éléments de charges habituellement compris dans les frais de développement qui, de l'avis de la direction, reflètent une charge unique autre que d'exploitation. La valeur comptable par action ordinaire après dilution correspond au total des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté en fonction du produit supposé de l'exercice des options et des bons de souscription, du règlement en actions d'un billet payable émis en contrepartie de l'acquisition au gré de la Société et de la conversion des débetures convertibles, divisé par le nombre d'actions ordinaires qui seraient alors en circulation après dilution, y compris les montants estimés liés aux engagements à l'égard de l'émission d'actions, dont les options, les bons de souscription, les débetures convertibles et les billets payables, le cas échéant, et qui, depuis le T1/14, est ajustée pour tenir compte des actions achetées dans le cadre de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPRCNA ») de la Société qui n'ont pas encore été annulées ainsi que du nombre estimatif de renonciations aux actions attribuées dont les droits n'ont pas été acquis aux termes des régimes de paiements fondés sur des actions.

⁶ Les équipes de conseillers comprennent normalement un ou plusieurs conseillers en placement et leurs assistants et adjoints qui gèrent un ensemble commun de comptes clients. Les équipes de conseillers qui sont dirigées par un conseiller en placement ou constituées d'un seul conseiller en placement qui détient son permis depuis moins de trois ans sont exclues du nombre de nos équipes de conseillers, car il faut habituellement trois ans environ à un nouveau conseiller en placement pour se constituer un portefeuille de taille moyenne.

La direction est d'avis que ces mesures non conformes aux IFRS permettront une meilleure évaluation du rendement d'exploitation des activités de la Société et favoriseront une comparaison significative des résultats de la période considérée avec ceux des périodes antérieures et futures. Les chiffres présentés compte non tenu des éléments importants fournissent des renseignements utiles en excluant certains éléments qui pourraient ne pas être représentatifs des résultats d'exploitation de base de la Société. Il existe une restriction à l'utilisation de ces chiffres présentés compte non tenu des éléments importants, puisque les incidences comptables de ces éléments selon les IFRS reflètent effectivement les résultats financiers sous-jacents des activités de la Société; ainsi, ces incidences doivent être prises en compte dans l'évaluation et l'analyse des résultats financiers de la Société. Par conséquent, la direction estime que les mesures du rendement financier de la Société conformes aux IFRS et celles non conformes aux IFRS doivent être prises en compte parallèlement.

Principales informations financières compte non tenu des éléments importants¹

(en milliers \$ CA, sauf les montants par action et les pourcentages)	Trimestres clos les 30 septembre		Variation par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent	Semestres clos les 30 septembre		Variation par rapport au cumul de l'exercice précédent
	2018	2017		2018	2017	
Total des produits des activités ordinaires selon les IFRS	300 036 \$	191 547 \$	56,6 %	574 159 \$	391 355 \$	46,7 %
Total des charges selon les IFRS	280 306 \$	198 613 \$	41,1 %	532 547 \$	400 193 \$	33,1 %
<i>Produits des activités ordinaires</i>						
<i>Éléments importants comptabilisés par Canaccord Genuity</i>						
<i>Total des produits des activités ordinaires compte non tenu des éléments importants</i>	300 036 \$	191 547 \$	56,6 %	574 159 \$	391 355 \$	46,7 %
<i>Charges</i>						
<i>Éléments importants comptabilisés par Canaccord Genuity</i>						
Amortissement des immobilisations incorporelles	639	579	10,4 %	1 218	1 159	5,1 %
Frais de restructuration ²	—	4 256	(100,0) %	1 316	4 704	(72,0) %
Frais connexes aux acquisitions	—	—	—	1 173	—	négl.
<i>Éléments importants comptabilisés par Gestion de patrimoine Canaccord Genuity</i>						
Amortissement des immobilisations incorporelles	2 751	1 262	118,0 %	5 607	2 586	116,8 %
Frais de restructuration ²	—	2 000	(100,0) %	—	2 000	(100,0) %
Frais connexes aux acquisitions	—	4 364	(100,0) %	—	6 548	(100,0) %
Coûts relatifs aux mesures incitatives liés à l'acquisition ³	1 498	—	négl.	3 041	—	négl.
<i>Éléments importants comptabilisés dans le secteur Non sectoriel et autres</i>						
Perte sur extinction de débetures convertibles	13 500	—	négl.	13 500	—	négl.
Total des éléments importants	18 388	12 461	47,6 %	25 855	16 997	52,1 %
Total des charges compte non tenu des éléments importants	261 918	186 152	40,7 %	506 692	383 196	32,2 %
Résultat net avant impôt sur le résultat – ajusté	38 118 \$	5 395 \$	négl.	67 467 \$	8 159 \$	négl.
Impôt sur le résultat – ajusté	9 251	1 847	négl.	13 565	2 996	négl.
Résultat net – ajusté	28 867 \$	3 548 \$	négl.	53 902 \$	5 163 \$	négl.
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires, ajusté	26 291 \$	970 \$	négl.	47 942 \$	343 \$	négl.
Résultat par action ordinaire – de base, ajusté	0,27 \$	0,01 \$	négl.	0,50 \$	0,00 \$	négl.
Résultat par action ordinaire – après dilution, ajusté	0,23 \$	0,01 \$	négl.	0,41 \$	0,00 \$	négl.

1) Les chiffres ne tenant pas compte des éléments importants sont des mesures non conformes aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la page 6.

2) Les frais de restructuration pour le semestre clos le 30 septembre 2018 ont été engagés dans le cadre des activités sur les marchés des capitaux au Royaume-Uni. Les frais de restructuration comptabilisés au cours du semestre clos le 30 septembre 2017 ont trait à des indemnités de cessation d'emploi découlant de la clôture de certaines transactions de négociation dans nos activités sur les marchés des capitaux au Royaume-Uni et en Europe, à des réductions de personnel dans nos activités sur les marchés des capitaux au Canada et aux États-Unis, ainsi qu'à des coûts immobiliers et à d'autres coûts d'intégration liés à l'acquisition de Hargreave Hale.

3) Les coûts relatifs aux mesures incitatives liés à l'acquisition de Hargreave Hale sont déterminés en fonction de l'atteinte de cibles financières et d'autres critères de rendement.

négl. : négligeable

Résultats sectoriels pour le trimestre clos le 30 septembre 2018

				<i>Compte non tenu des éléments importants^A</i>	<i>IFRS</i>
(en milliers \$ CA, sauf les montants par action)	Canaccord Genuity	Gestion de patrimoine Canaccord Genuity	Non sectoriel et autres	Total	Total
Produits des activités ordinaires	178 734 \$	116 126 \$	5 176 \$	300 036 \$	300 036 \$
Charges	(150 410)	(96 070)	(33 826)	(280 306)	(280 306)
Imputations intersectorielles	(4 110)	(3 671)	7 781	—	—
Résultat avant impôt sur le résultat et éléments importants	24 214 \$	16 385 \$	(20 869) \$	19 730 \$	19 730 \$
<i>Éléments importants^A</i>					
Amortissement des immobilisations incorporelles	639	2 751	—	3 390	—
Coûts relatifs aux mesures incitatives liés à l'acquisition	—	1 498	—	1 498	—
Perte sur extinction de débetures convertibles	—	—	13 500	13 500	—
Total des éléments importants	639	4 249	13 500	18 388	—
Résultat avant impôt sur le résultat	24 853	20 634	(7 369)	38 118	19 730
Recouvrement (charge) d'impôt sur le résultat ^B	(7 503)	(3 601)	1 853	(9 251)	(6 603)
Participations ne donnant pas le contrôle	(225)	—	—	(225)	(225)
Dividendes sur actions privilégiées ^C	(1 425)	(926)	—	(2 351)	(2 351)
Non sectoriel et autres ^C	(3 344)	(2 172)	5 516	—	—
Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires	12 356	13 935	—	26 291	10 551
Facteurs du RPA après dilution					
Intérêt sur les débetures convertibles, net d'impôt ^C	1 784	1 159	—	2 943	—
	14 140	15 094	—	29 234	10 551
Nombre moyen d'actions, après dilution ^D	129 133	129 133		129 133	115 861
Résultat par action après dilution, compte non tenu des éléments importants ^A	0,11 \$	0,12 \$	—	0,23 \$	—
Résultat par action après dilution selon les IFRS	—	—	—	—	0,09 \$

- A) Les chiffres ne tenant pas compte des éléments importants sont des mesures non conformes aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la page 6.
- B) Répartition de la provision pour impôt consolidée en fonction de l'estimation faite par la direction par région et par division.
- C) Répartition aux secteurs des marchés des capitaux et de gestion de patrimoine en fonction des produits des activités ordinaires.
- D) S'entend du nombre d'actions diluées utilisé pour calculer le RPA après dilution.

Chers actionnaires,

J'ai le plaisir d'annoncer que la Société a dégagé un excellent rendement financier et commercial au cours du premier semestre de l'exercice 2019. Bien que le niveau d'activité de notre secteur soit habituellement caractérisé par une perte de vitesse au cours des mois d'été, une conjoncture favorable aux titres de croissance au cours du trimestre nous a donné la possibilité d'offrir des services à nos clients dans le cadre de divers mandats au sein de nos secteurs des marchés des capitaux et de gestion de patrimoine.

Mener à bien notre stratégie visant l'atteinte de résultats prévisibles et durables

Grâce aux efforts que nous avons déployés pour rehausser la composition de nos activités et augmenter la stabilité de nos résultats, nous avons pu générer, pour un quatrième trimestre consécutif, une croissance appréciable des bénéfices d'un exercice à l'autre. Compte non tenu des éléments importants¹, Groupe Canaccord Genuity Inc. a généré un résultat net avant impôt de 38,1 millions \$ au cours du deuxième trimestre de l'exercice, soit une hausse considérable par rapport à celui de 5,4 millions \$ enregistré à la période correspondante de l'exercice précédent. Cela s'est traduit par un résultat ajusté par action après dilution de 0,23 \$. Nous estimons qu'un peu plus de la moitié de ce montant est attribuable à nos activités mondiales de gestion du patrimoine et l'autre à nos activités sur les marchés des capitaux mondiaux. Ce résultat a été atteint grâce aux produits des activités ordinaires trimestriels de 300,0 millions \$, ce qui représente non seulement une hausse de 56,6 % d'un exercice à l'autre, mais aussi le deuxième plus haut niveau trimestriel de notre histoire.

Pour ce qui est des charges, nous contrôlons rigoureusement les coûts, tout en continuant d'investir dans notre croissance. Malgré l'augmentation de certaines charges indirectes à l'appui de l'intensification des activités sur les marchés des capitaux et de l'accroissement de nos activités de gestion de patrimoine, compte non tenu des éléments importants, les charges inscrites au deuxième trimestre en pourcentage des produits des activités ordinaires ont diminué de 9,9 points de pourcentage par rapport à il y a un an. Pour le deuxième trimestre et le premier semestre de l'exercice, le ratio de rémunération à l'échelle de la Société s'est établi, respectivement, à 59,7 % et 60,2 %, soit dans notre fourchette cible.

Le dynamisme accru lié à notre stratégie visant les activités mondiales de gestion de patrimoine continue de favoriser la croissance et la stabilité

Compte non tenu des éléments importants, nos activités de gestion du patrimoine regroupées ont affiché un résultat net avant impôt de 20,6 millions \$ pour le deuxième trimestre de l'exercice et nous estimons que ce secteur a enregistré à lui seul 59 % du résultat par action après dilution de l'ensemble de nos secteurs d'exploitation depuis le début de l'exercice. À la clôture du deuxième trimestre, les actifs totaux pour le compte de clients de nos activités mondiales de gestion de patrimoine se sont hissés à 65,8 milliards \$, soit une augmentation de 20,8 % d'un exercice à l'autre. Les produits des activités ordinaires pour le trimestre ont progressé de 67,0 % toujours d'un exercice à l'autre, pour s'élever à 116,1 millions \$.

Les produits des activités ordinaires tirés des activités de gestion de patrimoine au Royaume-Uni et en Europe se sont accrus de 26,4 millions \$, ou 70,6 %, comparativement à ceux du deuxième trimestre de l'exercice précédent, ce qui s'explique surtout par la hausse des actifs liée à l'acquisition de Hargreave Hale, conclue en septembre 2017. Les progrès importants effectués au chapitre de l'intégration de cette entreprise et nos efforts pour regrouper les employés au sein d'une même plateforme sous l'égide d'une marque unifiée favorisent davantage la croissance interne. Nous affichons une excellente rentabilité et, compte non tenu des éléments importants, notre marge bénéficiaire avant impôt s'est fixée à 20,3 %. À plus long terme, nous sommes toujours déterminés à créer des synergies encore plus importantes et à améliorer les marges tout en demeurant à l'affût d'occasions de partenariat attrayantes avec des gestionnaires établis de sorte à stimuler la croissance de notre plateforme dans son ensemble.

¹⁾ Les chiffres ne tenant pas compte des éléments importants sont des mesures non conformes aux IFRS. Se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux IFRS » à la page 6.

En ce qui concerne les activités de gestion de patrimoine au Canada, nous avons réalisé des progrès considérables au chapitre des priorités stratégiques visant à accroître les actifs des clients et avons dégagé de meilleurs rendements tout en aidant les conseillers, nouveaux et actuels, à faire fructifier leurs affaires. Ce secteur a atteint la rentabilité pour un huitième trimestre d'affilée et, compte non tenu des éléments importants, au deuxième trimestre, sa marge bénéficiaire avant impôt a atteint 14,7 %. Depuis 2016, nous avons accueilli 35 conseillers et acquis des actifs pour le compte de nouveaux clients d'environ 7,6 milliards \$. Les activités de recrutement ont considérablement stimulé la croissance des actifs pour le compte de clients, ceux-ci ayant grimpé de 54,3 % d'un exercice à l'autre pour se fixer à 19,7 milliards \$.

Sur le plan des activités mondiales de gestion de patrimoine, nous continuons à mettre fortement l'accent sur la diversification de notre offre et l'accroissement de l'envergure de nos activités, et ce, afin d'améliorer la capacité de générer des produits des activités ordinaires de la Société. Nous nous engageons également à respecter notre programme d'amélioration continue axé sur l'évolution de notre infrastructure technologique et la transformation de notre culture pour simplifier la tâche des experts en placement chevronnés et de leurs clients qui souhaitent faire affaire avec nous. C'est grâce au fort dynamisme qui fait notre renommée et à notre culture collaborative que Gestion de patrimoine Canaccord Genuity est si attrayante pour les conseillers émérites et pour leurs clients.

Accroître notre part de marché dans les secteurs prioritaires des marchés des capitaux

Les activités sur les marchés des capitaux mondiaux ont été le principal vecteur du résultat des produits des activités ordinaires au cours du deuxième trimestre de notre exercice, résultat essentiellement attribuable à la vigueur de nos activités de financement de sociétés et de consultation au Canada et aux États Unis. Au cours du trimestre, les produits des activités ordinaires ont bondi de 50,3 % d'un exercice à l'autre pour s'établir à 178,7 millions \$ et, compte non tenu des éléments importants, la contribution au résultat net avant impôt s'est chiffrée à 24,8 millions \$, ce qui constitue une nette amélioration par rapport à la perte de 1,9 million \$ enregistrée à la période correspondante de l'exercice précédent.

Au cours du trimestre, nous avons participé à 84 transactions à l'échelle internationale, lesquelles ont permis à la Société de recueillir un produit total de 7,1 milliards \$, et les produits des activités ordinaires tirés des activités de financement de sociétés ont pour ainsi dire doublé depuis la période correspondante de l'exercice précédent. Les produits tirés des services de consultation ont augmenté de 44,2 %, témoignant de l'apport de divers secteurs, dont ceux des technologies, des sciences de la vie, du cannabis, des produits de consommation et des mines.

Nous avons continué à accroître notre part de marché, notamment celle de nos activités canadiennes et américaines. Au Canada, Canaccord Genuity est actuellement la première banque d'investissement quant au nombre de transactions effectuées et au montant total mobilisé depuis le début de l'année 2018. Nous avons en effet mobilisé près du double du montant de notre plus proche concurrent indépendant au cours du deuxième trimestre. Nous avons aussi inscrit une hausse de 54 % des produits tirés des commissions et des honoraires d'un exercice à l'autre dans cette région, ce qui reflète surtout l'apport de l'acquisition de JitneyTrade. Nous procédons toujours à l'intégration de cette dernière et sommes encouragés par la solidité de sa contribution jusqu'ici. Dans le cadre de nos activités canadiennes à l'approche du troisième trimestre, nous avons déjà mené à terme un nombre important de transactions de financement pour nos clients au cours des six premières semaines de la période de présentation de l'information financière, et nous demeurons optimistes quant à notre part de marché et à notre réussite dans l'avenir.

D'après les données de Dealogic, l'équipe responsable des marchés des capitaux aux États-Unis a permis à ce secteur de progresser de huit rangs au palmarès des marchés des capitaux pour le premier semestre de l'exercice en regard de la période correspondante de l'exercice précédent. Au deuxième trimestre, les activités de négociation d'actions internationales ont continué à se tailler une plus grande part de marché et les produits tirés de la négociation à titre de contrepartiste dans cette région se sont accrus de 28,7 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Au nombre des autres priorités fixées pour nos activités sur les marchés des capitaux aux États-Unis, mentionnons une plus grande diversification de nos diverses sources de produits qui tablent sur nos activités de consultation. Nous avons d'ailleurs réalisé des progrès remarquables en ce sens. Les produits des activités ordinaires issus des activités de consultation aux États-Unis ont bondi de 54,0 % d'un exercice à l'autre et la majeure partie de la croissance de ce segment est attribuable aux marchés verticaux des soins de santé et des technologies, à l'appui de nos activités florissantes sur les marchés des capitaux dans les secteurs précités.

Les activités sur les marchés des capitaux au Royaume-Uni, en Europe et à Dubaï ont connu leur lot d'embûches au cours du trimestre, du fait que la clôture de plusieurs transactions prévue pour le premier semestre de l'exercice a été reportée au deuxième semestre. Fait positif, nous prévoyons que ce secteur renouera sous peu avec la rentabilité au fur et à mesure que se concrétiseront les transactions. L'équipe a récemment obtenu plusieurs nouveaux mandats de courtage, et nous sommes d'avis que les récents ajouts de cadres supérieurs à nos équipes de vente, de recherche, de financement et de consultation renforceront notre avantage concurrentiel. Tandis que les négociations actuelles sur le Brexit accentuent l'incertitude liée aux activités au Royaume-Uni et en Europe, notre investissement soutenu dans nos capacités de production devrait permettre à nos clients de toutes les régions géographiques de continuer à tirer parti des occasions, de l'expertise et des capacités d'exécution que nous déployons dans leurs régions, lorsque s'y prête le marché.

Malgré le manque d'engouement récent pour les actions de sociétés à petite capitalisation en Australie, l'équipe responsable des marchés des capitaux de cette région a participé à des mandats de plus en plus importants et a été active dans un vaste éventail de secteurs. Depuis le début de l'exercice, ce secteur a affiché une croissance des produits des activités ordinaires de 47,2 % et, compte non tenu des éléments importants, une marge bénéficiaire avant impôt de 16,3 %. À plus long terme, je reste d'avis que nous sommes bien positionnés pour tableer sur nos forces dans cette région, puisque nous cherchons à accroître notre part de marché à la fois dans le secteur des marchés des capitaux et dans celui de la gestion de patrimoine.

Vu notre souci de faire évoluer les plateformes et de mettre davantage l'accent sur les clients tout en demeurant fidèles à nos racines indépendantes, nous devenons des concurrents de plus en plus redoutables. C'est grâce à notre capacité à offrir des possibilités sans pareil à nos clients et à former des partenariats en début de processus dans des domaines qui semblent présenter un bon potentiel à plus long terme que nous nous distinguons. Au cours du trimestre, notre première société d'acquisition à vocation spécifique (« SAVS ») a annoncé la clôture de la transaction admissible de Spark Power. Ne nécessitant aucun rachat, cette transaction a su prouver que la structure de SAVS de Canaccord Genuity constitue une solution de rechange attrayante pour les sociétés fermées qui souhaitent accéder aux marchés boursiers de croissance. Nous avons conclu une transaction de financement de 46 millions \$ au titre de notre deuxième SAVS, Canaccord Genuity Growth Corp., et, au cours des dernières semaines, nous avons annoncé avoir porté notre choix sur Columbia Care LLC comme cible d'une acquisition admissible.

Il va sans dire que Canaccord Genuity est une banque d'investissement et société de conseils de premier plan dans l'industrie du cannabis. Compte tenu de nos capacités mondiales réputées et de notre feuille de route exemplaire en ce qui concerne l'obtention de résultats appréciables pour nos clients dans toute la chaîne de valeur, nous nous attendons à conserver notre position de chef de file au fur et à mesure que cette industrie prendra son élan sur le plan international. Cela dit, notre modèle économique est axé sur une plateforme diversifiée capable de procurer une stabilité à nos clients, à nos employés et à nos actionnaires tout au long des différents cycles. Nous veillons à ne pas limiter notre dépendance à un seul secteur d'activité. Quoique nous soyons fiers de nos nombreuses réussites au sein de l'industrie du cannabis, les produits des activités ordinaires tirés des activités y afférentes sur les marchés des capitaux représentent moins de 15 % des produits de nos activités sur les marchés des capitaux mondiaux depuis le début de l'exercice.

Sur la bonne voie pour saisir les occasions, peu importe la forme de conjoncture

Malgré la récente hausse de la volatilité des marchés, qui s'est notamment traduite par des ventes massives à la fin octobre, nous prévoyons que le troisième trimestre démarrera en trombe. Notre niveau d'activité actuel constitue un signe encourageant et nous demeurons enthousiastes quant aux possibilités d'affaires à venir.

Notre engagement demeure indéfectible envers la mise en œuvre de nos priorités stratégiques visant l'accroissement de la contribution de nos principaux marchés verticaux et l'excellence de notre exécution, et nous préconisons une approche rigoureuse au chapitre des charges. À plus long terme, nous ciblerons des investissements susceptibles de stimuler la croissance, de rehausser la prévisibilité, d'accroître notre part de marché et d'améliorer la rentabilité.

Notre modèle économique diversifié a démontré sa robustesse lors des cycles précédents et nous avons continué à accroître notre stabilité, comme en témoignent nos résultats. Bien que notre capacité à prévoir les événements de marché soit limitée, il n'en va pas moins que dès le prochain et inévitable repli du marché, Groupe Canaccord Genuity sera positionnée judicieusement, de façon à procurer une valeur incontestable à ses clients et des résultats de plus en plus prévisibles pour ses actionnaires.

Dan Daviau,
Président et chef de la direction
Groupe Canaccord Genuity Inc.

ACCÈS AUX RÉSULTATS FINANCIERS TRIMESTRIELS

Les investisseurs, les représentants des médias et les autres parties intéressées peuvent consulter le présent communiqué sur les résultats trimestriels et des informations financières additionnelles à l'adresse <https://www.canaccordgenuity.com/fr/relations-investisseurs/relations-investisseurs/rapports-financiers/>

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE ET WEBÉMISSION TRIMESTRIELLES

Les parties intéressées sont invitées à écouter la conférence de la Société portant sur ses résultats du deuxième trimestre, à partir d'une webémission en direct ou en utilisant notre ligne sans frais. La tenue de la conférence téléphonique est prévue le mercredi 14 novembre 2018 à 5 h (heure du Pacifique), à 8 h (heure de l'Est), à 13 h (heure du Royaume-Uni), à 20 h (heure normale de la Chine) et à 22 h (HNE de l'Australie). Les membres de la haute direction commenteront alors les résultats et répondront aux questions des analystes et des investisseurs institutionnels.

La conférence est accessible en direct et archivée sous forme de fichier audio à l'adresse suivante : <http://www.canaccordgenuity.com/fr/relations-investisseurs/nouvelles-evenements/evenements/>

Les analystes et investisseurs institutionnels peuvent se joindre à la conférence en composant l'un des numéros suivants :

- 647-427-7450 (à Toronto)
- 1 888 231-8191 (sans frais à l'extérieur de Toronto)
- 0 800-051-7107 (sans frais du Royaume-Uni)
- 0 800-91-7449 (sans frais de la France)
- 10 800-714-1191 (sans frais de la Chine du Nord)
- 10 800-140-1195 (sans frais de la Chine du Sud)
- 1 800-287-011 (sans frais de l'Australie)
- 800 017-8071 (sans frais des Émirats arabes unis)

Demandez de participer à la conférence téléphonique sur les résultats du T2/19 de Groupe Canaccord Genuity Inc. Si nécessaire, le mot de passe est 2664287.

Une version en différé de la conférence sera accessible environ deux heures après la conférence en direct du 14 novembre 2018, et ce, jusqu'au 14 janvier 2018 au 416-849-0833 ou au 1 855 859-2056 au moyen du code 2664287 suivi du dièse (#).

À PROPOS DE GROUPE CANACCORD GENUITY INC.

Par l'entremise de ses principales filiales, Groupe Canaccord Genuity Inc. (« la Société ») est une entreprise de services financiers de plein exercice indépendante et de premier plan, qui exerce ses activités dans deux des principaux segments du secteur des valeurs mobilières : gestion de patrimoine et les marchés des capitaux. Depuis sa création en 1950, la Société est mue par un engagement indéfectible à bâtir des relations clients durables. Nous y parvenons en générant de la valeur par des solutions de placement, des services de courtage et des services de financement de sociétés complètes pour notre clientèle constituée de particuliers, d'institutions et de sociétés. La Société exploite des bureaux de gestion de patrimoine au Canada, au Royaume-Uni, à Guernesey, à Jersey, à l'île de Man et en Australie. Canaccord Genuity, la division

internationale des marchés des capitaux, exerce ses activités en Amérique du Nord, au Royaume-Uni et en Europe, en Asie, en Australie et au Moyen-Orient.

Groupe Canaccord Genuity Inc. est coté sous le symbole CF à la Bourse de Toronto. Les débentures subordonnées de premier rang non garanties convertibles de la Société portant intérêt à 6,25 % sont négociées à la Bourse de Toronto sous le symbole CF.DA.A.

RENSEIGNEMENTS SUPPLÉMENTAIRES

Renseignements sur les relations avec les investisseurs :

Christina Marinoff

Vice-présidente, Relations avec les investisseurs et communications

Téléphone : 416-687-5507

Courriel : christina.marinoff@canaccord.com

Aucune information publiée sur les sites Web de la Société aux www.canaccordgenuity.com, www.canaccordgenuitygroup.com et www.canaccordgenuity.com/cm n'est réputée avoir été intégrée par renvoi dans les présentes.